

Wir verstärken unser Team in der Zentrale Gelsenkirchen und suchen Sie in Vollzeit als **Key Account Manager Erwachsenenbildung B2B (m/w/d)**



Die Schülerhilfe ist einer der führenden Anbieter von qualifizierten Bildungs- und Nachhilfeangeboten an rund 1.100 Standorten in Deutschland und Österreich. Seit über 40 Jahren bietet sie Schülerinnen und Schülern Nachhilfe in allen gängigen Fächern, für alle Klassen und Schularten.

Sie

- haben ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung
- sind teamfähig und haben Hands-on-Mentalität
- haben Erfahrungen im aktiven B2B-Vertrieb, Verkauf, Außendienst als Key Account Manager
- sind flexibel, belastbar und bereit zu reisen
- haben Abschlussstärke im Vertrieb, Professionalität und Durchsetzungskraft bei Verhandlungen

Wir

- sind die Nummer 1 in unserem Markt
- haben flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- arbeiten Sie gut ein
- bieten Möglichkeiten der beruflichen Weiterentwicklung

Ihre Aufgaben

- Kontaktaufnahme zu Entscheidern
- Aktive Pflege von Geschäftsbeziehungen
- Führung eines kleinen Teams
- Kundenbesuche in ganz Deutschland
- Erschließung von Marktpotenzial durch Kundenanalysen und Recherchen (B2B)
- Sicherstellung der prozessualen und operativen Zielerreichung sowie der Unterrichtsqualität

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an:

ZGS Bildungs-GmbH, Stefan Dirks, Büropark Schloss Berge, Ludwig-Erhard-Straße 2, 45891 Gelsenkirchen

Oder per E-Mail:

karriere@schuelerhilfe.de